



Bienvenue à notre réunion plénière  
Jeudi 16 février 2017  
Collège Abel Minard - Tonnerre

# Ordre du jour

- Actualités de l'association AET
- Atelier économie circulaire
- Conclusions et questions diverses

# Actualités de l'AET

# Adhérents

45 adhérents au 15/02/2017 (nouvelle campagne d'adhésions)

Présentation d'une nouvelle adhérente :

- **Catherine GUIGNARD-MILLET**



# AGENDA

**Mardi 14 mars 2017 à 18h30 – Brasserie MADDAM à Chablis**

Thème : Monnaie Locale

Présentation , Visite et dégustation à la Brasserie MADDAM



**Mardi 11 avril 2017 à 18h30 – Mobil Wood à Cravant**

Visite de l'entreprise MOBIL WOOD à Cravant –  
entreprise de mobilier bois qui innove avec un nouveau  
mode de gouvernance : l'Holacratie



A suivre les prochaines dates : Mardi 9 mai et Mardi 13 juin





# Commissions de Travail

## Commission Visibilité



## Commission Mutualisation :

Mise en place d'ateliers thématiques gratuits sous forme de Petits Déjeuners :

- Mercredi 8 mars de 8h30 à 10h30 : **les réseaux sociaux** - intervention de Delphine Goumaz
- Jeudi 6 avril de 8h30 à 10h30 : **Financement participatif** – intervention de Denis Petit



Inscription sur le site web dans agenda → Petits déjeuners



# ECONOMIE CIRCULAIRE

# Avec l'économie circulaire

**J'optimise mon entreprise:**

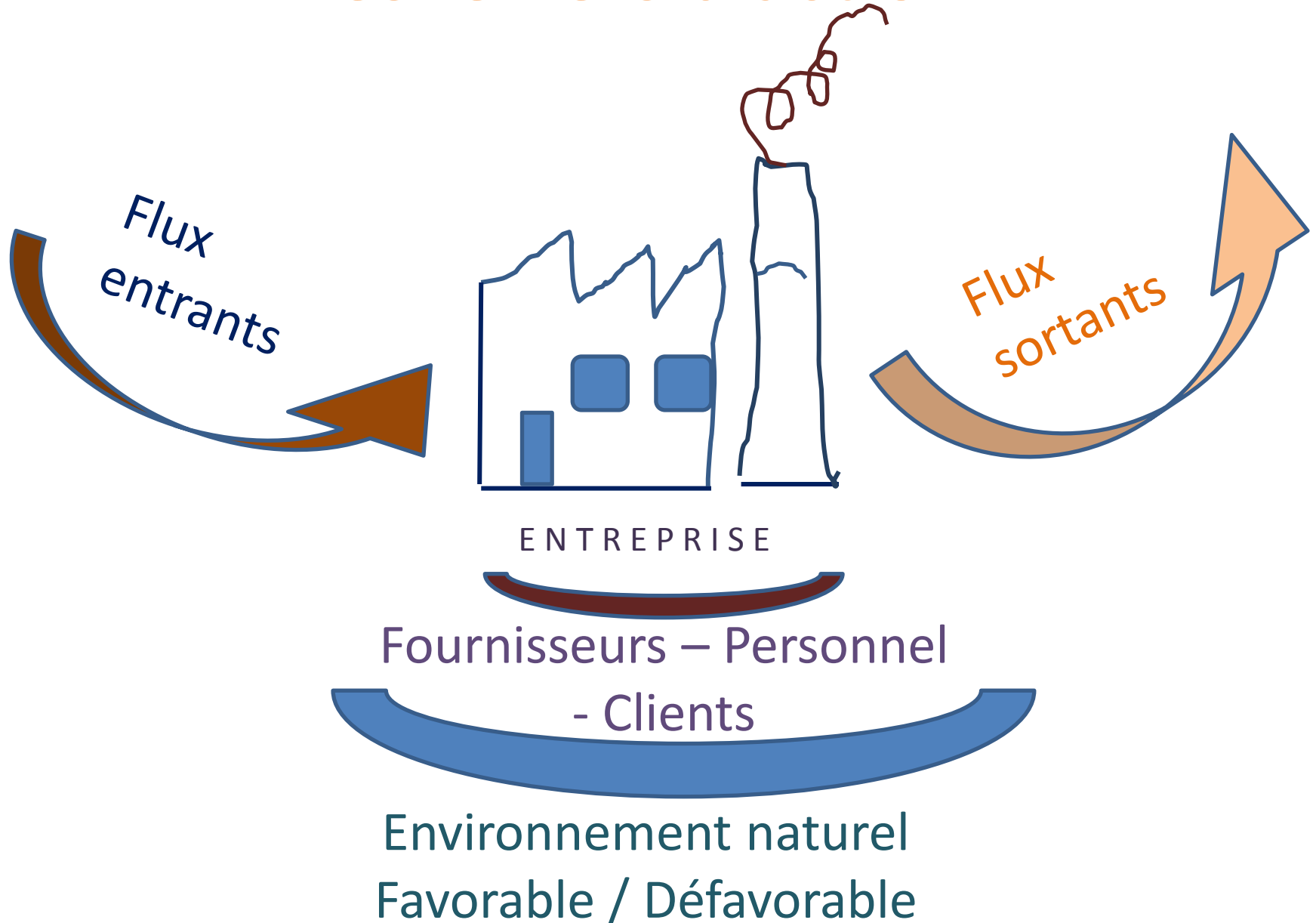
**Moins de dépenses**

**Plus de revenus**

**Pérennité de l'Entreprise**



# Les leviers d'action



# Raison d'Être de mon Entreprise ?

- **La Raison d'Être ... CE N'EST PAS L'ACTIVITE !!!**

**La Raison d'Être, c'est plus une vision – un sens**

Exemples:

- Pour MG CONCEPTS :

≠ Donner des formations en management et communication

= Développer de l'intelligence relationnelle, dans l'entreprise

- Pour un masseur, une masseuse :

≠ Faire des massages

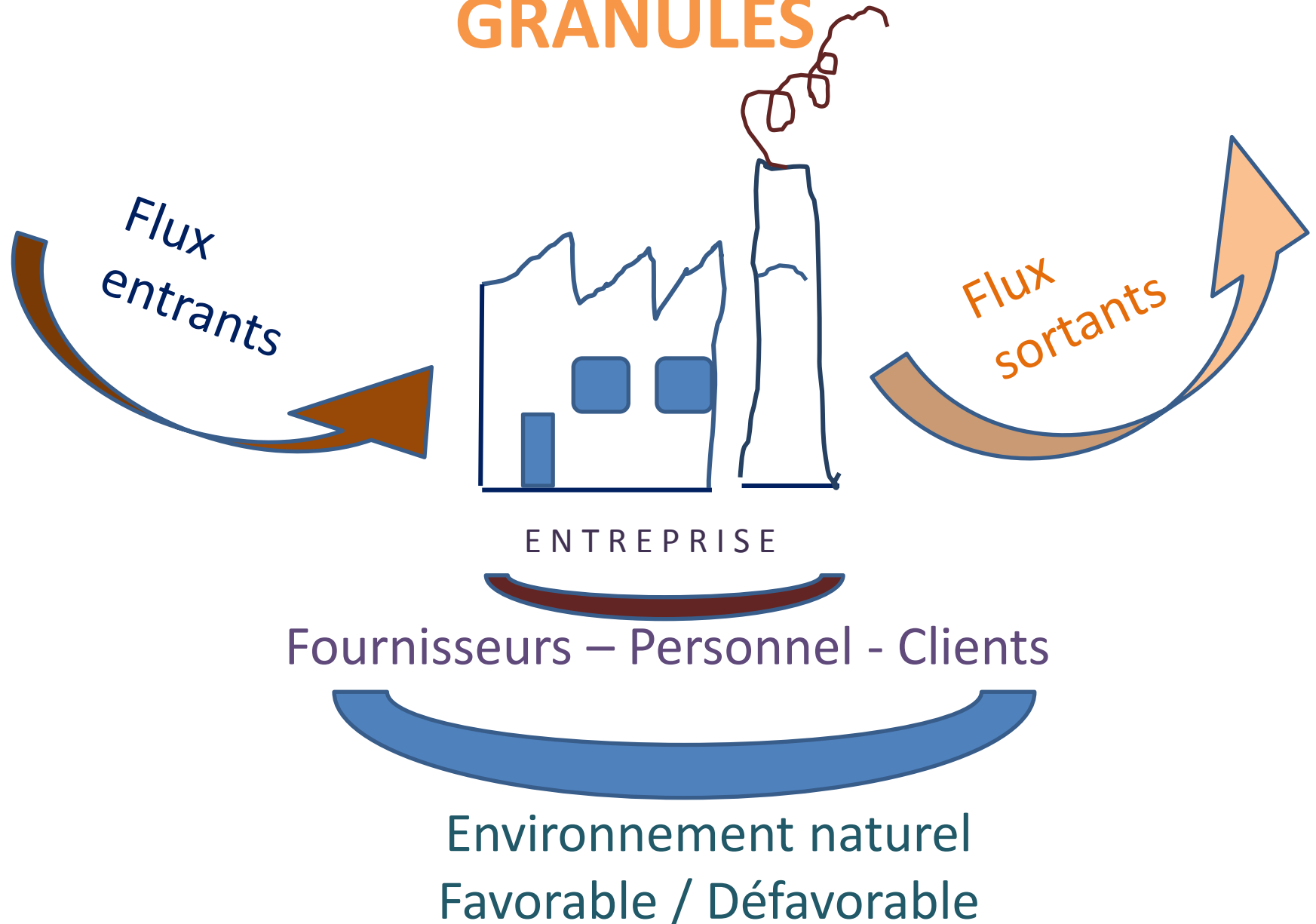
= Développer du bien-être ou entretenir la santé ou ...



**A vous de jouer, maintenant: décrivez, chacun pour soi, votre raison d'être.**

# Deux exemples concrets: ROY et MG

## GRANULES



# Tri des déchets

- Avant 2013 : déchets = centre de coûts pour l'entreprise

- 2013 = mise en place d'un tri « fin »

- Déchets inertes (gravats)
  - D.I.B. (Déchets Industriels Banals)
  - Bois de démolition
  - Chutes de bois « neufs » & copeaux de bois
  - Métaux
  - Cartons
- Déchets non valorisables**
- Déchets valorisables**

- Bilan sur 2015 :

- Déchets non valorisables : **- 5 039,10 €**
- Déchets valorisables : **+ 7 447,00 €**
- Balance nette : **+ 2 407,90 €**

- Piste de développement futur : valorisation des bois de démolition avec la centrale biomasse

# Etat des lieux individuel

## FLUX ENTRANTS

**Admin:** logiciels, ordinateurs, imprimantes, vidéoprojecteur, smartphone, écran, papier, carton, matériel de bureau, ...

**Ressources naturelles:** métaux rares, cuivre, sable, bois, huiles et liquides, air comprimé et gaz spéciaux, ...

**Ressources technologiques:** licences (gratuites / payantes), machines et outils, connaissances et formations, voitures, camions, véhicules spéciaux, ...

**Ressources énergétiques:** essence fioul rouge, fioul blanc, gaz, énergie renouvelable, ...

**Locaux:** hangar, bureau, salle de réunion, équipements de salle spécifiques, ...

**Fournisseurs, Partenaires, sous-traitants,**  
...

Chaleur, Froid, **Emballages, Palettes,**  
Etc.....

## FLUX SORTANTS

Produits: .....

Chaleur – Froid: perte ou réemploi ?

Machines cassées: cycle de vie ?

Accidents du travail: taux, nombre, durée ?

Véhicules accidentés, Pannes de machines ?

Eau usée: perte et pollution, recyclage ?

Huile usagée, lubrifiants, produits d'entretien et nettoyage: perte et pollution, recyclage ?

Dépôts et déchets: temps de gestion, encombrement ?

Produits dérivés: traités, valorisés, vendus ?

Emballage production ?

Rebut, pertes, stress, motivation/démotivation, bonheur, salaires, chiffre d'affaire et bénéfices

# Etat des lieux individuel

## Comment faire plus de revenus, moins de dépenses ?

- Pas de difficulté environnementale, pour la pérennité ?
- Comparer et changer de fournisseur ?
- Renégocier vos prix d'achat – Vos prix de vente ?
- Identifier de nouvelles sources de revenu ? Elargir sa gamme ?
- A partir de sa raison d'être: changer de produit, de concept commercial...
- Valoriser vos déchets ? Transformer, vendre, énergie biomasse... ?
- Mutualiser des achats, des machines, outils ou véhicules, déplacements ?
- Etre plus près des clients, de ses difficultés, besoins, demandes ...
- Outils du web, marketing viral, fertilisation croisée, ...

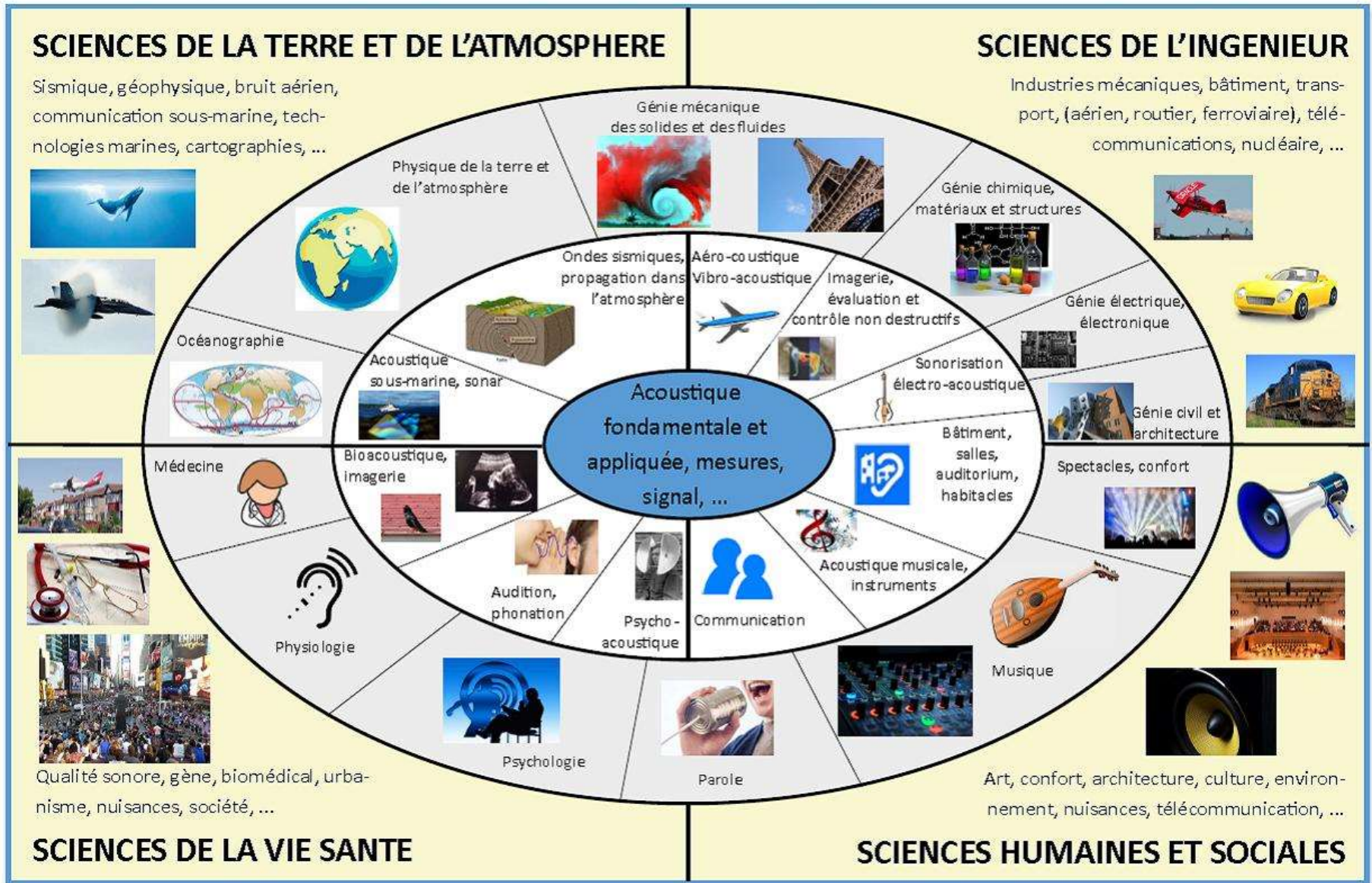


**A vous de jouer, maintenant: comment faire plus de revenus, moins de dépenses ?**

# Questions diverses

## Présentation de Défi Son

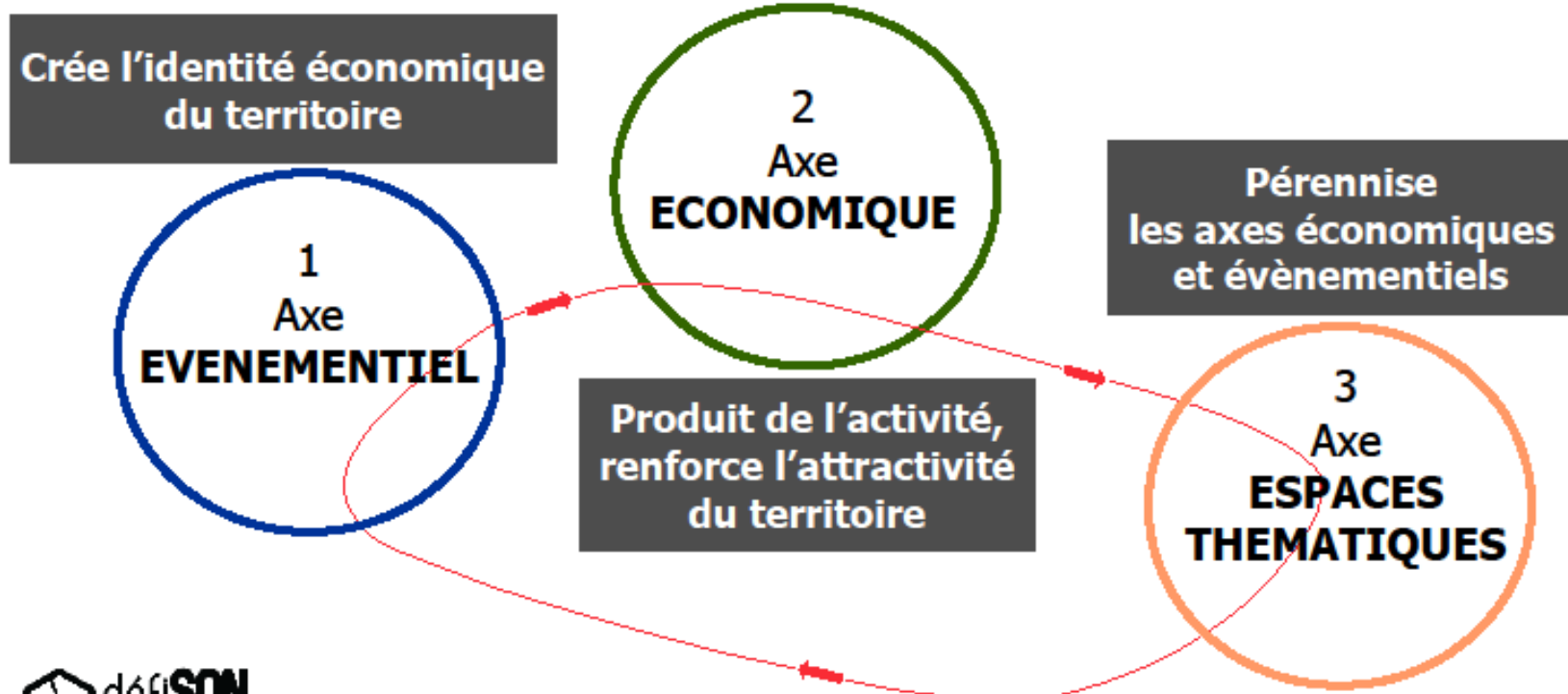
# Les grands domaines du son, de la vibration et de l'acoustique



Vue synoptique des métiers de l'acoustique : les quatre champs d'activités, les domaines de l'ingénierie, les secteurs spécialisés.



**DEFISON**, un concept innovant  
de développement économique pour l'Yonne



**DEFI SON**  
**Réunion de présentation**  
**jeudi 20 avril de 10h00 à 12h30**

# Conclusions